**Vatata – Väliraportti**

****

# Hankkeen resurssit ja tavoitteet

Vantaanjoen valuma-alueen vesialueiden omistajien kontaktointiin, heidän tarpeidensa ja tahtotilojensa selvittämiseen on varattu rahoitusta yhteensä noin 37 000 euroa, josta arvonlisäveron osuus on 7 000 euroa. Kokonaisuudessaan hankkeen toteuttamiseen on käytettävissä noin 400-500 työtuntia. Hankkeen kustannuksia työtuntien lisäksi muodostuu mm. kilometrikorvauksista, tapaamisen kustannuksista ja talkootyöstä.

Hankkeen tavoitteena on tarpeiden ja tahtotilojen selvittämisen lisäksi edistää konkreettisia toimenpiteitä havaittujen ongelmien ratkaisemiseksi. Hankkeen aikana kartoitettuihin tarpeisiin pyritään vastaamaan ja tunnistettuihin ongelmiin etsitään ratkaisuja. Koska tarpeiden ja tahtotilojen määrä ja laatu eivät olleet tiedossa ennen hankkeen alkamista, tarkka ennakkosuunnittelu on ollut haastavaa.

Hanke on saanut rahoitusta Emo ry:n kautta maaseudun kehittämisä rahastosta.

# Kontaktoidut osakaskunnat ja vesialueiden omistajat

Tähän mennessä hankkeen puitteissa on kontaktoitu seuraavia osakaskuntia ja vesialueiden omistajia:

1. Rusutjärven osakaskunta
2. Ridasjärven kalastuskunta
3. Kytäjärven osakaskunta
4. Vanhakylän osakaskunta
5. Paijalan osakaskunta
6. Tuomaalan osakaskunta
7. Vanhakylän rauhoitusalueen osakaskunta
8. Vaaksin osakaskunta
9. Valkjärven osakaskunta
10. Salmijärven osakaskunta
11. Osakaskunta 927-430-876-4
12. Osakaskunta 927-430-876-6
13. Osakaskunta 927-430-876-2
14. Osakaskunta 927-430-876-5
15. Osakaskunta 927-437-876-3
16. Saarijärven osakaskunta
17. Pakankylän osakaskunta
18. Nukarin Raalan osakaskunnat
19. Nurmijärvi ja Palojoen osakaskunta
20. Siippoon osakaskunta
21. Kytöjärven osakaskunta
22. Hyvinkäänkylän osakaskunta
23. Lammaskallion osakaskunta
24. Keravanjärven osakaskunta
25. Arolammin osakaskunta
26. Takkulan kalastuskunta
27. Saarijärven kalastuskunta

# Kontaktoimattomat osakaskunnat ja vesialueiden omistajat

Seuraavia osakaskuntia ja vesialueiden omistajia ei ole vielä kontaktoitu:

1. Osakaskunta 49-401-876-5 (Kattilajärvi)
2. Lahnuksen kalastuskunta
3. Helsingin kaupunki
4. Metsähallitus
5. Nahkelan osakaskunta
6. Kirkonkylä-Hyökkälän osakaskunta Tapio Hietaniemi 0400457901
7. Vantaan kaupunki
8. Härkälän kalastuskunta
9. Lisäksi lukuisia pienempiä vesialueita ja niiden omistajia

# Huomioita ja jatkotoimenpiteet

Hankkeen eteneminen riippuu ensimmäisen kontaktoinnin tuloksista ja ensimmäisten tapaamisten sisällöstä. Jokainen osakaskunta saa huomiota tilanteensa, vesialueensa erityispiirteiden ja muiden hankkeen aikana esiin tulevien tekijöiden mukaan.

Hankkeen edetessä pyritään tarjoamaan osakaskunnille räätälöityä tukea ja resursseja heidän tarpeidensa mukaisesti. Tärkeänä tavoitteena on luoda pysyviä ratkaisuja vesialueiden hallintaan ja kehittämiseen Vantaanjoen valuma-alueella.

# Havaintoja ja huolenaiheita osakaskuntien toiminnasta

Hankkeen tähänastisten havaintojen perusteella osakaskuntien toiminnassa on ilmennyt seuraavia yleisiä piirteitä:

#  1. Rajoittunut toiminta

Suurimmalla osalla osakaskunnista toiminta rajoittuu lakisääteisten kokousten järjestämiseen. Käytännön toimenpiteitä, kehittämistä tai aktiivista osallistumista alueensa vesistöjen hoitoon ja hallintaan ei juuri ole. Useilla osakaskunnilla on puutteita lakisääteistenkin kokousten järjestämisessä.

#  2. Lupien myynti ja yhteydenpito

Useimmat osakaskunnat hoitavat kalastuslupien myynnin ulkoistettujen alustojen kautta. Tämä johtaa siihen, että osakaskunnilla on vain vähän tai ei lainkaan suoraa kontaktia lupien ostajiin eli kalastajiin. Kontaktipinnan puute voi hankaloittaa osakaskuntien kykyä reagoida lupien ostajien tarpeisiin ja palautteeseen.

#  3. Aktiivisen toiminnan vähäisyys

Vain noin viidellä osakaskunnalla – eli noin 15 prosentilla – on aktiivisempaa toimintaa. Tämä tarkoittaa esimerkiksi säännöllistä vesialueen hoitoa, kalakannan seurantaa, alueen kehittämistä tai muuta käytännön toimintaa.

#  4. Valtaosan passiivisuus

Suurin osa osakaskunnista keskittyy ainoastaan kokousten järjestämiseen eikä harjoita muuta toimintaa. Tämä passiivisuus rajoittaa osakaskuntien mahdollisuuksia kehittää vesialueitaan ja edistää niiden monipuolista käyttöä.

#  5. Osakaskuntien tulevaisuus näyttää hälyttävältä

Kun toiminta on rajoittunut kuivahkoon kokoustamiseen, uusien aktiivisten toimijoiden mukaantulo on epätodennäköistä. Yli 60 prosenttia osakaskunnista on tilanteessa, jossa niiden toiminnan loppuminen muutaman vuoden sisällä on todennäköistä.

#  6. Muut tahot ottavat hoitovastuun

Vesialueiden hoidon vähäisen aktiivisuuden vuoksi alueelle syntyy muita toimijoita, jotka pyrkivät hoitamaan vesistöjä. Esimerkiksi järvialueilla suojeluyhdistykset ovat tyypillinen taho, joka ottaa hoitovastuuta vesistöistä, koska alueen omistajat eivät toimi riittävällä aktiivisuudella.

#  7. Vaarana vesialueiden omistajien sivuuttaminen

Osakaskuntien toiminnan hiipuessa vesialueiden omistajien mielipiteitä ja luvitusta sivuutetaan yhä useammin. Moni osakaskunta on jo havainnut, että heidän roolinsa vesistöjen hallinnassa ohitetaan, koska heidän aktiivisuutensa on puutteellista. Tämä ilmiö on väistämätön ja tulee kiihtymään, ellei toimintaa saada tehostettua ja osakaskuntien asemaa vahvistettua.

# Yhteenveto ja merkitys hankkeelle

Hankkeen tavoitteena on aktivoida ja tukea osakaskuntia kehittämään toimintaansa, jotta ne voivat ottaa vahvemman roolin vesialueidensa hoidossa ja hallinnassa. Tämä on erityisen tärkeää, jotta vesialueiden omistajien asema säilyy ja he voivat osallistua vesistöjen käyttöä ja hoitoa koskevaan päätöksentekoon. Samalla pyritään ehkäisemään osakaskuntien toiminnan loppuminen ja vahvistamaan niiden roolia alueensa kehittämisessä.

# Korjaavia toimenpiteitä osakaskuntien toiminnan tehostamiseksi

Osakaskuntien toiminnan kehittämiseksi ja aktiivisuuden lisäämiseksi esitetään seuraavia korjaavia toimenpiteitä:

#  1. Yksilölliset suunnitelmat toiminnan aktivointiin

Jokaiselle osakaskunnalle laaditaan yksilöllinen suunnitelma toiminnan aktivoimiseksi. Suunnitelmat räätälöidään osakaskunnan tarpeiden, resurssien ja toimintaympäristön mukaan. Tavoitteena on tunnistaa potentiaaliset kehityskohteet ja löytää ratkaisuja, jotka edistävät aktiivista toimintaa.

#  2. Pienten osakaskuntien hallinnollinen yhdistäminen

Jos osakaskunnan vesialue on pieni ja toimintaympäristö vähäinen, harkitaan hallinnollisen vastuun siirtämistä hoitosopimuksen avulla suuremmalle yksikölle. Tämä vähentää päällekkäistä hallinnointia ja byrokratiaa sekä lisää toimintojen tehokkuutta.

#  3. Aktiivisten henkilöiden kokoaminen yhteen

Pienten, heikosti toimivien osakaskuntien sijaan pyritään luomaan suurempia hallinnollisia yksiköitä, joissa vähäisenkin aktiivisuuden omaavat henkilöt voivat toimia yhdessä. Tämä antaa aktiivisille toimijoille mahdollisuuden keskittyä alueen hoitoon ja kehittämiseen ilman, että resurssit hajautuvat monen pienen ja passiivisen osakaskunnan hallinnointiin.

#  4. Toimivan hallintoelimen luominen

Tavoitteena on yhdistää useiden osakaskuntien hallinnointi yhdeksi toimivaksi hallintoelimeksi. Tämä mahdollistaa tehokkaan päätöksenteon, paremman resurssien hyödyntämisen ja koko vesialueen kattavan aktiivisen toiminnan. Vesialueiden omistus ei muuttuisi tällaisessa järjestelyssä, vaan hallinnollinen rakenne yksinkertaistuisi.

#  5. Byrokratian vähentäminen

Uudelleenjärjestelyjen tavoitteena on vähentää hallinnollista byrokratiaa, joka tällä hetkellä vie resursseja ja heikentää osakaskuntien toiminnan tehokkuutta. Yhdistämällä hallinnointia voidaan keskittyä varsinaiseen toimintaan, kuten vesialueiden hoitoon ja kehittämiseen.

#  6. Koko vesistön kattava aktiivinen toiminta

Kaiken uudelleenjärjestelyn perimmäisenä tavoitteena on saada koko vesistöalue aktiivisen toiminnan piiriin. Tämä tarkoittaa tehokasta kalakannan hoitoa, vesialueiden käyttöä tukevia toimenpiteitä ja alueen kehittämistä pitkäjänteisesti.

# Yhteenveto

Korjaavien toimenpiteiden keskiössä on osakaskuntien toiminnan tehostaminen ja resurssien keskittäminen. Yhdistämällä pienten osakaskuntien hallintoja suurempiin yksiköihin voidaan vähentää byrokratiaa, parantaa alueellista yhteistyötä ja saada vesialueet kattavan aktiivisen toiminnan piiriin. Näin turvataan vesialueiden tehokas hoito ja kehitys, samalla säilyttäen niiden omistus osakaskunnilla.

# Hankkeessa esiin tulleita vesistön tilaan liittyviä kunnostuskohteita

##  1. Salmijärven heikko tila

Salmijärven tila on huono, ja se on jäänyt vaille huomiota muilta tahoilta, kuten Vantaanjoen ja Helsingin seudun vesiensuojeluyhdistys (VHSVY), Länsi-Uudenmaan vesi ja ympäristö ry (LUVY) sekä Vihti ja Helsingin kunnat. Pitkään aikaan ainoat toimet ovat olleet hoitokalastuskokeilut 2010-luvulla.

Vatata-hankkeen myötä Vantaanjoen kalatalousalue toteutti selvityshankkeen, jossa kartoitettiin Salmijärven kalaston rakenne ja vesistön tila. Tulokset olivat odotetun heikkoja, jopa huonompia kuin ennakoitiin. Nyt yhteistyössä vesienomistajien kanssa rakennetaan kunnostushanketta, joka sisältää konkreettisia toimenpiteitä, kuten hoitokalastusta. Tämä konkreettinen toiminta aktivoi myös osakaskuntia. Lisäksi hankkeen ansiosta Salmijärven alueella tehdään hoitosopimus pienten osakaskuntien ja Salmen osakaskunnan välillä, jolloin hallinto saadaan keskitettyä ja tehostettua.

##  2. Sykärijärven kunnostus

Vatata-hankkeen alkuvaiheessa Sykärijärven tilanne nousi esille, ja vesienomistajat ryhtyivät aktiivisesti hakemaan rahoitusta selvityshankkeelle. Hanke on käynnissä, ja sen pohjalta suunnitellaan kunnostustoimenpiteitä. Seuraava vaihe on konkreettinen kunnostushanke, joka tähtää vesistön tilan ja virkistyskäytön parantamiseen.

##  3. Kytäjärven kunnostus

Kytäjärven osakaskunta on jo aiemmin aloittanut merkittäviä toimenpiteitä järven kunnostamiseksi. Vatata-hankkeessa pyritään tukemaan ja edesauttamaan osakaskuntaa heidän arvokkaassa työssään vesistön hyväksi.

##  4. Muita kunnostuskohteita

Hankkeen aikana kartoitetaan jatkuvasti uusia vesistökohteita, jotka tarvitsevat kunnostustoimenpiteitä.

# Hankkeessa esiin tulleita toimintatapojen parannuksia

##  1. Erityiskalastusalueiden perustaminen`

Kytäjärven osakaskunta harkitsee erityiskalastusalueen perustamista. Tavoitteena on antaa osakaskunnalle enemmän valtaa suunnitella vesistön tilaa kokonaisvaltaisesti ja hallinnoida sitä ammattimaisesti. Hyvin hoidettu kalavesi mahdollistaa kalakannan tasapainottamisen, erityisesti petokalojen yliverotuksen estämisen. Lisäksi lupatulot voidaan kohdentaa suoraan vesistön ja kalakannan hoitoon sekä kunnostustoimenpiteisiin.

Tavoitteena on luoda kestävä kalataloudellinen järjestelmä, joka palvelee sekä virkistyskäyttöä että kalaston ekologista tasapainoa. Tämä parantaa kalavesien houkuttelevuutta ja varmistaa niiden pitkäjänteisen hoidon.

##  2. Rusutjärven erityiskalastusalueen selvitys

Rusutjärvi selvittää mahdollisuutta siirtyä erityiskalastusalueeksi. Tavoitteet ovat samat kuin Kytäjärvellä: kalaston ja vesistön parempi hallinnointi sekä omistajatahon roolin vahvistaminen. Tärkeänä lisänä Rusutjärvellä pyritään estämään alueen siirtyminen muiden tahojen – erityisesti kunnan – hallintaan. Omistajatahon huomioiminen päätöksenteossa ja toiminnan ohjauksessa on avainasemassa.

# Yhteenveto ja merkitys hankkeelle

Vatata-hanke tuo esille vesistöjen akuutit ongelmat ja edistää konkreettisia ratkaisuja, jotka sekä parantavat vesistöjen tilaa että aktivoivat osakaskuntia.

Erityiskalastusalueet ja hallinnollisen rakenteen tehostaminen tarjoavat työkaluja vesistöjen pitkäjänteiseen ja ekologisesti kestävään hallintaan. Samalla hankkeen toimenpiteet varmistavat vesialueiden omistajien aseman ja vahvistavat heidän rooliaan päätöksenteossa.

# Vatata-hankkeessa esiin tulleita yhteisiä kehityskohteita ja ratkaisumalleja

##  1. Osakaskuntien viestinnän kehittäminen

Nykyiset viestintätavat, kuten paikallislehti-ilmoitukset, ovat vanhentuneita eivätkä tavoita osakkaita riittävän tehokkaasti. Vatata-hankkeessa yhteistyössä Vantaanjoen kalatalousalueen kanssa kehitetään uusi viestintäkanava, joka hyödyntää kalatalousalueen verkkosivuja.

* **Ratkaisu:** Verkkosivuille rakennetaan omat osiot osakaskunnille, joiden kautta voidaan tiedottaa ajankohtaisista asioista, hankkeista ja päätöksistä suoraan osakkaille.
* **Vatatan rooli:** Hankkeen tavoitteena on perehdyttää osakaskunnat uuden viestintäkanavan käyttöön ja opastaa sen tarjoamissa mahdollisuuksissa. Tämä

luo pohjan tehokkaammalle ja ajantasaisemmalle viestinnälle osakaskuntien ja osakkaiden välillä.

##  2. Hankeistamisen toimintatavan vakiinnuttaminen

Ennen Vatata-hanketta vesialueiden omistajien ja kalatalousalueen välinen yhteistyö oli heikkoa, ja osakaskunnat eivät täysin ymmärtäneet kalatalousalueen roolia tai mahdollisuuksia.

* **Ratkaisu:** Vatata-hankkeen avulla luodaan vakiintunut toimintamalli, jossa kalatalousalue auttaa vesienomistajia kaikissa toiminnan kehittämiseen tähtäävissä hankkeissa ja toimenpiteissä.
* **Tavoite:** Luoda selkeä ja toimiva suhde kalatalousalueen ja vesialueiden omistajien välille, joka tukee pitkäjänteistä yhteistyötä ja vesialueiden kehittämistä.

##  3. Tunnettavuuden lisääminen

Lähtötilanteessa kalatalousalue ja vesienomistajat eivät tunteneet toisiaan riittävästi, mikä heikensi yhteistyön mahdollisuuksia.

* **Ratkaisu:** Vatata-hankkeen kontaktointi- ja yhteistyötoimet ovat parantaneet tunnettavuutta molemmin puolin merkittävästi. Nyt osakaskunnat ymmärtävät kalatalousalueen merkityksen, ja kalatalousalue tuntee osakaskunnat ja niiden tarpeet paremmin.
* **Vaikutus:** Tämä parantaa tulevaisuuden yhteistyötä ja luo pohjan tehokkaammalle ja saumattomalle toiminnalle.

##  4. Vakiintunut toimintamalli yhteistyöhön

Vatata-hankkeen myötä on syntynyt käytännön esimerkkejä ja toimintamalleja siitä, kuinka kalatalousalue ja vesialueiden omistajat voivat yhdessä ratkaista ongelmia ja kehittää toimintaa.

* **Ratkaisu:** Luotu toimintamalli vakiintuu hankkeen tuloksena, mikä helpottaa vastaavien hankkeiden toteuttamista tulevaisuudessa. Tämä tarkoittaa, että tahot voivat jatkossa saavuttaa halutut lopputulokset pienemmillä resursseilla ja vähemmällä vaivalla.
* **Tavoite:** Saada aikaan jatkuva ja tehokas yhteistyömalli, joka hyödyttää kaikkia osapuolia ja edistää vesialueiden kestävää hoitoa.

# Yhteenveto

Vatata-hanke toimii merkittävänä ponnahduslautana osakaskuntien ja kalatalousalueen välisen yhteistyön parantamisessa. Kehitetyt ratkaisut, kuten uuden viestintäkanavan käyttöönotto, hankeistamisen toimintatapojen selkeyttäminen ja yhteistyömallien vakiinnuttaminen, luovat pohjan pitkäjänteiselle ja tehokkaalle toiminnalle. Hankkeen tuloksena saavutettu parempi tunnettavuus ja toimivat käytännöt varmistavat, että jatkossa vesialueiden hallinnointi ja kehitys toteutuvat entistä paremmin.

# Osakaskuntien taloudellinen tilanne

Osakaskuntien taloudessa on huomattavia eroja aktiivisten ja passiivisten osakaskuntien välillä:

##  1. Aktiiviset osakaskunnat

Ne osakaskunnat, jotka istuttavat kirjolohta tai toteuttavat muita tuottavia toimenpiteitä, ovat yleensä taloudellisesti toimintakykyisiä. Näillä osakaskunnilla lupatuloista saatavat varat mahdollistavat toimintojen kehittämisen ja vesialueiden hoidon.

##  2. Passiiviset ja pienet osakaskunnat

Pienillä ja passiivisilla osakaskunnilla ei ole riittäviä taloudellisia resursseja toimintansa ylläpitämiseen. Näiden osakaskuntien ainoa keino toteuttaa taloudellisia panostuksia vaativia toimia on hankkeistaminen ja ulkopuolisen rahoituksen hyödyntäminen.

##  3. Omistajakorvausten väheneminen

Pienentyneet omistajakorvaukset pahentavat erityisesti pienten osakaskuntien tilannetta. Tämä vaikeuttaa niiden kykyä ylläpitää ja kehittää vesialueita.

# Mahdollisia ratkaisuja osakaskuntien talouden vahvistamiseksi

##  1. Erityiskalastusalueiden perustaminen

Erityiskalastusalueiden perustaminen tuo mahdollisuuden kerätä enemmän tuloja lupamyynnistä ja kehittää vesialueiden kalataloudellista tuottavuutta. Kalakantojen suunnitelmallinen hoito ja tarkka lupien hinnoittelu voivat merkittävästi parantaa taloudellista tilannetta. Samalla alueen virkistysarvo kasvaa, mikä houkuttelee lisää käyttäjiä.

##  2. Kesäasukkaiden ja kiinteistöjen omistajien osallistaminen

Kesäasukkaat ja vesialueiden läheisyydessä asuvat kiinteistönomistajat voivat olla potentiaalinen lisärahoituksen lähde. Osallistuminen voisi tapahtua esimerkiksi jäsenmaksujen, erityislupien tai vapaaehtoisten osallistumismaksujen muodossa, jolloin paikalliset hyötyisivät vesialueiden parantuneesta kunnosta ja virkistysarvosta.

##  3. Kuntien osallistuminen kustannuksiin

Kunnilla on suuri intressi vesialueiden hyvinvoinnista, sillä hyvin hoidetut vesistöt tukevat paikallista virkistyskäyttöä, matkailua ja yleistä viihtyisyyttä. Kuntien taloudellinen osallistuminen esimerkiksi vesistöjen kunnostushankkeisiin tai erityiskalastusalueiden kehittämiseen voi olla merkittävä apu talouden tasapainottamisessa.

##  4. Muiden ratkaisujen kehittäminen

Vatata-hankkeen aikana kartoitetaan ja kehitetään uusia tapoja osakaskuntien talouden parantamiseksi. Tämä voi sisältää innovatiivisia rahoitusmalleja, yhteistyökuvioita yksityisten ja julkisten toimijoiden kanssa tai hankerahoitusta kansallisista ja EU-lähteistä.

# Yhteenveto

Osakaskuntien taloudellinen vahvistaminen on kriittistä, jotta ne voivat hoitaa ja kehittää vesialueitaan. Erityiskalastusalueiden perustaminen, paikallisten asukkaiden ja kiinteistönomistajien osallistuminen sekä kuntien tuki ovat keskeisiä ratkaisuja. Samalla hankkeen aikana kehitetään uusia rahoitus- ja toimintamalleja, joiden avulla voidaan varmistaa osakaskuntien pitkän aikavälin taloudellinen kestävyys ja vesialueiden elinvoimaisuus.

# Pienten vesialueiden aktivointi ja hallinnointi

Pienten vesialueiden hoito ja hallinta on haasteellista erityisesti tilanteissa, joissa alueet ovat:

##  • Järjestäytymättömiä osakaskuntia tai

 • **Yksityisomistuksessa ilman aktiivista hallinnointia**.

Tällaisissa tapauksissa vesialueet jäävät usein hoitamatta, mikä voi johtaa siihen, että niiden hallinnointi siirtyy muiden tahojen vastuulle, esimerkiksi suojeluyhdistyksille tai kunnille. Tämä voi heikentää vesialueiden omistajien asemaa ja johtaa hallinnan hajautumiseen.

# Mahdollisia ratkaisuja pienten vesialueiden hoitoon

##  1. Hoitosopimukset toimivien osakaskuntien kanssa

* Pienten vesialueiden hoito voidaan siirtää hoitosopimuksen kautta lähialueen toimivan ja aktiivisen osakaskunnan hallintaan.
* Tämä järjestely hyödyttää molempia osapuolia: pienet vesialueet saavat ammattimaista hoitoa, ja hoitava osakaskunta voi hyötyä alueen resursseista, kuten lupatuloista.
* **Edellytys:** Läheisyydessä on osakaskunta, joka on halukas ja kykenevä ottamaan vastuun.

##  2. Kalatalousalueen rooli hoitosopimusten vastaanottajana

* Mikäli läheltä ei löydy toimivaa osakaskuntaa, kalatalousalueen roolia pienten vesialueiden hoitajana voidaan harkita.
* Kalatalousalueen vahvuuksia:
* Ymmärrys kalastukseen liittyvästä lainsäädännöstä ja luvitusasioista.
* Kyky nähdä alueiden hoito osana laajempaa kokonaisuutta.
* Valmiudet edistää aktiivista toimintaa ja mahdollistaa kunnostus- ja kehittämishankkeita.
* **Haasteet:** Kalatalousalueen resurssit ja priorisoinnit voivat rajoittaa tämän vaihtoehdon toteutettavuutta.

##  3. Pienten vesialueiden hallinnan tutkiminen ja pilotointi

* Tavoitteena on kartoittaa:
* Resurssitarpeet.
* Kalatalousalueen ja vesialueiden omistajien odotukset.
* Mallin juridiset ja hallinnolliset reunaehdot.

# Yhteenveto ja jatkotoimenpiteet

Pienten vesialueiden hoitoon tarvitaan pitkäjänteisiä ja joustavia ratkaisuja, jotka hyödyttävät sekä vesialueiden omistajia että paikallisia käyttäjiä.

* **Hoitosopimukset toimivien osakaskuntien kanssa** ovat ensisijainen ratkaisu, mikäli läheltä löytyy sopiva taho.
* **Kalatalousalueen roolin** tarkempi selvittäminen ja mahdollisten pilottihankkeiden toteuttaminen voi avata uusia vaihtoehtoja pienten vesialueiden hallintaan.
* Näiden toimenpiteiden tavoitteena on varmistaa pienten vesialueiden aktiivinen hoito, omistajien aseman vahvistaminen ja alueen kokonaisvaltainen kehittäminen.

**Keskeisiä ratkaisutarpeita väliraportin aikana:**

1. **Aktivointi ja toiminnan konkreettisuus:**

Osakaskunnat ja vesienomistajat kaipaavat selkeitä, konkreettisia toimia, jotka antavat varmuutta ja suuntaa tulevaisuuden kehitykselle. Ilman tätä osakaskuntien olemassaolo ja toimintaedellytykset ovat vaarassa. Aktivoinnin onnistuminen on keskeisin ongelma, jonka ratkaisu on elintärkeää osakaskuntien elinvoiman ja jatkuvuuden kannalta.

1. **Kalastuksen valvonnan parantaminen:**

Kalastuksen valvonta on tällä hetkellä puutteellista sekä osakaskuntien että kalatalousalueiden tasolla. Viranomaisvalvonta on vähäistä, mikä korostaa paikallisen valvonnan merkitystä. Valvonnan puute johtaa myös kalastusharrastuksen vähenemiseen, kun luvalliset kalastajat kohtaavat luvatonta kalastusta ja sen aiheuttamia ongelmia. Tämä heikentää yleistä luottamusta ja intoa osallistua lailliseen toimintaan. Toimintakenttä muuttuu jatkuvasti haastavammaksi, joten tehokkaampi valvonta on välttämätöntä kalakantojen kestävyyden, reilun toiminnan ja toiminnan lainmukaisuuden varmistamiseksi.

1. **Talouden haasteet:**

Osakaskuntien taloudellinen tilanne on niin heikko, että se estää käytännössä kaiken kehitystoiminnan. Talouden vahvistaminen on ensisijainen edellytys osakaskuntien toiminnan jatkuvuudelle ja laajentamiselle.

1. **Toimijoiden puute:**

Toiminnan vähyys ja taloudelliset ongelmat ovat johtaneet toimijoiden vähäisyyteen. Tämä noidankehä vaikeuttaa uusien aktiivisten toimijoiden mukaan saamista ja uhkaa osakaskuntien tulevaisuutta.

1. **Järjestelmän rakenteellinen uudistaminen:**

Nykyinen järjestelmä ei enää vastaa toimintaympäristön tarpeita ja haasteita. Tarvitaan laajaa rakenteellista uudistusta, joka huomioi osakaskuntien toimintakyvyn, valvonnan kehittämisen ja resurssien jakamisen uudella, tehokkaammalla tavalla.

**Seuraavat ja tulevat toimet Vatata-hankkeen osalta:**

1. **Osakaskuntien kontaktoinnin jatkaminen:**

Yhteydenpitoa osakaskuntiin jatketaan aktiivisesti, jotta vuoropuhelua ja sitoutumista voidaan syventää. Tavoitteena on vahvistaa yhteistyötä ja kerätä tarkempaa tietoa tarpeista.

1. **Kokonaistarpeiden lisäkartoitus:**

Osakaskuntien kokonaistarpeita selvitetään tarkemmin, jotta toimenpiteiden suunnittelu voidaan kohdistaa vaikuttavalla tavalla.

1. **Aloitettujen toimien edistäminen:**

Hankkeessa jo käynnistettyjä toimia viedään eteenpäin erityisesti niiden osakaskuntien kohdalla, joilla tarpeet ja tavoitteet ovat selkeästi määriteltyjä.

1. **Aktivointimahdollisuuksien kartoittaminen:**

Selvitetään keinoja aktivoida osakaskuntia ja niiden toimijoita. Tavoitteena on löytää konkreettisia tapoja lisätä osallistumista ja sitoutumista.

1. **Kalatalousalueen roolin arviointi:**

Tarkastellaan kalatalousalueen mahdollista roolia hoitosopimusten vastaanottajana ja tuodaan esille toimintamallit, jotka tukisivat tätä tehtävää.

1. **Toimivan kokonaisuuden rakentaminen:**

Pyritään luomaan alueelle toimiva malli, jossa hoitosopimuksia hyödynnetään osakaskuntien tarpeiden mukaan, ja niiden vaikutukset ovat näkyviä ja mitattavia.

1. **Yhteishankkeiden valmistelu ja perustaminen:**

Keskeisten ongelmien ratkaisemiseksi valmistellaan ja käynnistetään yhteishankkeita, jotka yhdistävät eri osakaskuntien resursseja ja osaamista.

##  8. Tiedotuksen kehittäminen

Luodaan kanavat löytää tietoa eri osakaskuntien toiminnasta ja kehittämisestä. Luodaan tiedotuskanavat, joista saa ajankohtaista tietoa alueella tapahtuvasta toiminnasta. Kehitetään alueen www sivuja palvelemaan hankkeen esiin tuomia asioita.

**Väliraportin loppulauselmat:**

Väliraportissa korostuu osakaskuntien aktivoinnin, talouden vahvistamisen ja rakenteellisen kehittämisen tarve. Konkreettisten toimien edistäminen, kalastuksen valvonnan parantaminen ja hoitosopimusten hyödyntäminen muodostavat jatkotyön keskeiset painopisteet. Näiden toimien avulla tavoitellaan kestävää ja toimivaa mallia, joka tukee alueen osakaskuntien toimintaa ja elinvoimaa.

**Raportin jatkoa**

Raha ja taloudelliset resurssit ovat valitettavasti suoraan yhteydessä toimintamahdollisuuksiin kaikessa merkittävässä kalatalouteen liittyvässä toiminnassa. Talkootyöllä saadaan vietyä joitakin asioita eteenpäin, mutta tämän päivän kalataloutta tukevat toimet vaativat lähes aina taloudellista panostusta. Ilman tätä tärkeää osa-aluetta toimet jäävät hyvin rajoitetuiksi, mikä puolestaan johtaa toiminnan loppumiseen.

Kun resurssit ovat jatkuvasti pienentyneet ja todennäköisesti pienenevät edelleen tulevaisuudessa, ovat taloustilanteen korjaavat toimenpiteet välttämättömiä. Osakaskuntien taloudellisen tilanteen parantamisen vaihtoehdot, erityisesti ottaen huomioon niiden nykytilanteen ja monesti myös aktiivisuuden puutteen, ovat heikot. Poikkeuksen muodostavat muutamat osakaskunnat, jotka toimivat erityiskalastusalueina ja pärjäävät huomattavasti paremmin. Näistä osakaskunnista lähes kaikki hallinnoivat virtavesiä. Esimerkkinä voidaan mainita Ridasjärven kalastuskunta, joka aktiivisuutensa ansiosta on onnistunut hoitamaan talouttaan hyvin ja toteuttaa vaikuttavia toimia vuosittain.

Joillakin osakaskunnilla on varallisuutta luvanmyynnistä tai vanhoista omistajakorvauksista, mutta näidenkin osalta pääomat ovat rajallisia, eikä toiminnasta tule varsinaisia jatkuvia tuloja. Tästä syystä varojen hyöty jää usein lyhytaikaiseksi.

Kalatalousalueella on ratkaiseva rooli osakaskuntatoiminnan tukemisessa ja pelastamisessa. Mikäli alue ei ryhdy toimiin osakaskuntien tilanteen parantamiseksi, on toiminnan hiipuminen väistämätöntä. Kalatalousalueen omat tulot ja varat ovat kuitenkin supistuneet, mikä ei anna vahvaa lähtökohtaa tilanteen parantamiseksi. Tällöin jäljelle jää vaihtoehto, jossa kalatalousalue korjaa ensin oman taloudellisen tilanteensa voidakseen vaikuttaa osakaskuntien tilanteeseen. Tämä on yksinkertaistettuna tilanne tällä hetkellä.

Vatata-hankkeen tavoitteena on selvittää vesialueiden omistajien tarpeet ja tahtotila, ja tässä yhteydessä taloudelliset resurssit sekä niiden puute nousevat keskeiseksi korjattavaksi asiaksi. Talouden ongelmien ratkaiseminen on olennaista, jotta vesialueiden omistajat ja osakaskunnat voivat pitkäjänteisesti kehittää ja ylläpitää kalataloutta.

Hankkeen yhtenä keskeisenä tuloksena tulee olla konkreettiset ja toteuttamiskelpoiset ratkaisumallit, jotka vastaavat tähän ongelmaan. Näiden ratkaisujen avulla kalatalousalue ja osakaskunnat voivat vahvistaa taloudellista asemaansa ja samalla luoda kestävän pohjan tulevalle toiminnalle.

Kalatalousalueen talouden parantaminen on tässä kokonaisuudessa avainasemassa. Kun alueen talous on saatu vakautettua ja vahvistettua, sillä on mahdollisuus toimia osakaskuntien tukijana ja taloudellisen tilanteen korjaajana. Tämä järjestys, jossa ensin keskitytään kalatalousalueen resurssien vahvistamiseen ja sen jälkeen osakaskuntien tukemiseen, on paras vaihtoehto kokonaistilanne huomioon ottaen. Näin varmistetaan, että resurssit ja toimintaedellytykset jakautuvat oikeudenmukaisesti ja vaikuttavasti koko alueelle.

**Alueen talouden ratkaisumalleja ja varojen hankintaa**

Kaikki toiminta vaatii rahaa. Tällä hetkellä kalatalousalueen tulot koostuvat pääasiassa toimintamäärärahasta sekä alueelle jäävistä maksamattomista omistajakorvauksista. Näiden varojen riittävyys on rajallista, ja nykyinen tulonmuodostus ei riitä takaamaan alueen toiminnan jatkuvuutta. Tilanne voi johtaa siihen, että alueen resurssit loppuvat muutaman vuoden sisällä, jolloin kaikki muu kuin hallinnollinen toiminta lakkaa. Tämä tarkoittaisi myös osakaskuntatoiminnan hiipumista, mikä avaa mahdollisuuden vesialueiden hallinnan siirtymiselle ulkopuolisille tahoille, kuten kunnille, muille yhdistyksille tai valtiolle.

**Hankkeiden rooli talouden parantamisessa**

Hanketoiminta tarjoaa mahdollisuuden kertaistaa alueen käytettävissä olevat varat. Tukiprosentti ja talkootyön määrä vaikuttavat siihen, kuinka merkittävästi resurssit kasvavat. Tällainen järjestelmä on viranomaisten luoma ja suosii aktiivisia kalatalousalueita. Hankkeilla on keskeinen merkitys kalatalousalueen toiminnassa, ja niiden avulla varojen hankinta muuttuu mielekkääksi, koska tulot voivat kasvaa moninkertaisiksi.

**Riskeihin varautuminen**

Kaikkeen liiketoimintaan ja toimintaan liittyy riskejä. Suurin riski tässä tapauksessa liittyy toimimattomuuteen, sillä se johtaa väistämättä alueen varojen loppumiseen. Toiminnan loppuessa ainoastaan hallinnollinen minimitaso säilyy, mikä ei riitä kalatalousalueen tehtävien hoitamiseen. Riski on siis hallittavissa ainoastaan aktiivisen varojen hankinnan ja talouden parantamisen kautta.

**Kalatalousalueen tehtävät ja varojen hankinta**

Kalatalousalueen tehtäviin kuuluu alueen kalatalouden ylläpito ja kehittäminen. Vaikka alueelle ei osoiteta suoraan varoja tähän toimintaan, ei tämä estä alueelta aktiivista varainhankintaa. Monilla yhdistyksillä varojen hankinta on keskeinen osa toimintaa, ja kalatalousalue voisi hyödyntää samankaltaisia malleja.

**Varojen hankinnan haasteet ja niiden korjaus**

Kalatalousalue on julkisoikeudellinen yhdistys, jota johtavat yleiskokous, hallitus ja toiminnanjohtaja. Esimerkiksi Vantaanjoen kalatalousalueen hallituksessa on yhdeksän jäsentä, jotka tekevät päätöksiä yleiskokouksen linjausten pohjalta. Hallitustyöskentely kalatalousalueilla eroaa kuitenkin yritystoiminnasta, jossa hallituksen jäsenet ovat usein asiantuntijoita, ja toimitusjohtaja vastaa operatiivisesta johtamisesta. Kalatalousalueiden hallituksen jäsenet eivät aina voi syystä tai toisesta olla yhtä perehtyneitä tehtäviinsä, erityisesti varainhankinnan osalta.

Tämä asetelma tekee varojen hankinnasta haastavaa. Riskejä tulisi ottaa ja hallita, mutta harva kokoustiheys ja päätöksenteon hajautuminen hidastavat prosesseja. Yritystoiminnassa toimitusjohtaja vastaa operatiivisesta päätöksenteosta, mutta kalatalousalueella tämä vastuu voi jäädä hallituksen harteille, mikä ei ole rakenteellisesti optimaalista. Tilanteen parantamiseksi tarvittaisiin selkeämpi toimintamalli, jossa hallitus voi keskittyä strategisiin päätöksiin, ja varainhankinnan operatiivinen vastuu delegoidaan esimerkiksi toiminnanjohtajalle.

**Varainhankinta malli kalankäsittelyasema**

**Yleiskuvaus**

Ansaitamallin kalankäsittelyasema tarjoaa tehokkaan ja helposti toteutettavan palvelutuotteen osakaskunnille ja muille kalatalousalueen sidosryhmille. Palvelun tavoitteena on lisätä vähempiarvoisen kalan hyötykäyttöä elintarvikkeena ja luoda samalla rahoitusmahdollisuuksia kalatalousalueen toiminnan tehostamiseen.

Palvelun päärahoittajana toimii julkinen sektori, ja rahoitus koostuu hanketuista sekä osakaskuntien, kuntien ja muiden tahojen omarahoitusosuuksista.

**Palvelutuotteen sisältö**

Palvelu tuo sovittuun kohteeseen:

 1. **Kalankäsittelyaseman**, joka sisältää kaikki tarvittavat työvälineet.

 2. **Asiantuntevan oppaan**, joka opastaa pyynti- ja käsittelyprosessissa.

Palvelukokonaisuuteen sisältyy:

 • Vähempiarvoisen kalan pyyntiopastus.

 • Kalan käsittely ja jalostaminen elintarvikkeiksi.

**Kohderyhmät**

Palvelu sopii erityisesti järviyhteisöille ja alueille, joissa hoitokalastusta jo tehdään, mutta saalista ei vielä hyödynnetä elintarvikkeena. Vähempiarvoisen kalan hyödyntäminen lisää myös yleistä hyväksyttävyyttä kalastuksen taloudelliselle ja ekologiselle arvoketjulle.

**Hinnoittelu ja taloudellinen malli**

 1. **Käsittelyaseman käyttö**: 1000 €/päivä

 2. **Opastuspalvelu**: 600 €/päivä

**Kokonaiskustannukset kalatalousalueelle:**

 • Yhden päivän kustannus: 1600 €

 • Kahden päivän palvelukokonaisuus: 3200 €

**Voittomarginaali:**

 • Yhden päivän palvelun tuotto alueelle: 800 €

 • Kahden päivän palvelun tuotto alueelle: 1600 €

**Tavoitteet kaudessa:**

10 kahden päivän myyntitapahtumaa -> **16 000 € voittoa**.

**Rahoitus ja konsepti tilaajille**

Palvelu tarjoaa tilaajille valmiin konseptin rahoituksen hakemista varten. Rahoitus voidaan toteuttaa yhdistämällä hanketuki (esim. 50 %) ja talkootyö. Talkootyö voi sisältää:

 • Hoitokalastuksen toteutuksen.

 • Kalan käsittelyn ja pakastamisen.

**Esimerkkilaskelma kahden päivän tapahtumasta:**

 • Kokonaiskustannukset: 3200 €

 • Tarvittava hankerahoitus: 6400 € (josta 50 % tukea = 3200 €).

 • Talkootyö (100 h hoitokalastusta = 2000 €).

 • Rahallinen osuus: 1200 €.

**Rahallinen osuus voidaan kattaa myynnillä:**

 • Esim. 500 g kalapurkkeja myydään 6 €/kpl.

 • Tarvittava myyntimäärä: 200 purkkia.

**Käytännön toteutus**

 1. **Hoitokalastuksen aloitus:**

 • Käytetään katiskoja, jotka toimitetaan alueelta (esim. 10 kpl).

 • Kalastus alkaa kuukautta ennen tapahtumaa, ja saalis pakastetaan yhteisön pakastimissa.

 • Tavoitesaalis: 300–500 kg kalaa.

 2. **Työmäärä:**

 • Katiskoiden kokeminen ja saaliin käsittely: n. 60 tuntia.

 • Varsinainen käsittelytyö: 40 tuntia.

**Hyödyt ja skaalautuvuus**

 • Palvelu tuo paikallisyhteisöille mahdollisuuden hyödyntää hoitokalastuksen saalis elintarvikkeena.

 • Valmis konsepti mahdollistaa toiminnan laajentamisen muihin Etelä-Suomen alueisiin.

 • Hinnoittelu voidaan räätälöidä eri alueiden tarpeisiin.

**Tulevaisuuden visio:**

Ansaitamallin kalankäsittelyasemasta voi kehittyä kestävän kalatalouden malliratkaisu, joka tukee sekä ympäristönhoitoa että paikallista elinkeinotoimintaa.

**Palvelukonseptia tukevia vahvuuksia**

 1. **Helppo toteutus osakaskunnille**

 • Valmiiksi suunniteltu konsepti vähentää hallinnollista työtä ja on helposti toteutettavissa paikallisilla resursseilla.

 2. **Tuki hankerahoituksen hakemiseen**

 • Kalatalousalue tarjoaa aktiivista apua rahoitushakemusten laatimisessa, mikä parantaa hankkeen hyväksyttävyyttä ja toteutusmahdollisuuksia.

 3. **Asiakas osallistuu vesistökunnostukseen ostamalla tuotteita**

 • Ostamalla kalatuotteita asiakkaat tukevat suoraan vesistökunnostusta ja paikallisia ympäristötavoitteita, mikä lisää myynnin houkuttelevuutta.

 4. **Kiinnostavuus hoitokalastusta jo harjoittaville alueille**

 • Palvelu tarjoaa lisäarvoa niille kohteille, joissa hoitokalastusta tehdään, mutta saalista ei vielä hyödynnetä elintarvikkeina.

 5. **Kevyt hoitokalastusmalli kalakannan rakenteen ylläpitämiseksi**

 • Toimintamalli mahdollistaa kalakantojen tasapainottamisen kevyillä ja kustannustehokkailla hoitokalastusmenetelmillä.

 6. **Ongelmanratkaisu: petokalojen kalastuspaine**

 • Palvelu monipuolistaa kalastusta, mikä vähentää petokalojen ylikalastusta ja auttaa ylläpitämään ekologista tasapainoa.

 7. **Sosiaalinen ja yhteisöllinen hyöty**

 • Konsepti aktivoi paikallisyhteisöjä, vahvistaa yhteisöllisyyttä ja luo positiivista näkyvyyttä paikallisten vesistöjen hoitotyölle.

 8. **Helppo markkinoida median kiinnostuksen vuoksi**

 • Palvelukonsepti yhdistää ekologisen kestävyyden, ruokatuotannon ja yhteisöllisyyden, mikä herättää helposti median kiinnostuksen ja lisää hankkeen näkyvyyttä.

 9. **Ekologinen ja taloudellinen kestävyys**

 • Palvelu yhdistää ympäristönhoidon ja taloudellisen hyödyn, mikä tekee siitä houkuttelevan niin paikallisyhteisöille kuin rahoittajille.

**Yhteenveto:**

Palvelukonsepti on käyttäjäystävällinen, tukee yhteisöllisyyttä ja vastaa kalatalouden keskeisiin haasteisiin. Samalla se tarjoaa ekologisesti kestävän ratkaisun, joka on helposti skaalattavissa eri alueille ja yhteisöille. Median kiinnostus lisää markkinointimahdollisuuksia ja houkuttelee uusia asiakkaita ja rahoittajia.

Riskien minimointi kalatalousalueen osalta.

Hankintahinnaksi alueelle jää 10000 €. Karanteenin loputtua aseman jälleenmyyntiarvo on > 10000 €. Eli riskitaso tässä lähellä 0 %.

Riskit toiminnassa.

* Asiakas jättää maksamatta tilatun palvelun.
* Käsittelyasema varastetaan tai tuhotaan.
* Käsittelyasema vaurioituu kuljetuksessa
* Käsittelyasema palaa
* Kone tai laite rikot
* Viranomaiset kieltävät toiminnan
* Muut toimimattomuuden syyt, esim. sotatila.

Riskien hallinta

* Sopimukset tehdään kirjallisesti ja ainoastaan luotettavien toimijoiden kanssa
* Kattava vakuutusturva
* Kuljetuksen aikainen vakuutus turva
* Palovakuutus
* Huolellinen koneiden ja laitteiden käyttö ja huolto
* Huolehditaan viranomaisvaatimuksista ja omavalvonnasta
* Kaikkia mahdollisia riskejä ei voida poissulkea. Toiminnan riskit.

Haettaisiin itse hankerahoitus käytölle ympäristökasvatus ja valistuksen hankeavustuksista. Toiminnan riskit taloudellisesti minimoitu. Käytännössä vähäriskinen.

**Ansaitamalli: Niittotyöpalvelu**

**Yleiskuvaus**

Kalatalousalue tarjoaa niittotyöpalvelun osakaskunnille, kunnille ja muille vesistönhoitoa tarvitseville tahoille. Palvelun tavoitteena on helpottaa vesistöjen kunnostusta, poistaa vesikasvillisuutta ja edistää ekologista tasapainoa.

Alue tukee tilaajaa hankerahoituksen hakemisessa ja sisällyttää palvelukonseptiin talkootyön osuuden, jolla tilaajan omarahoitusosuus minimoidaan. Talkootyö kattaa niittotuotoksen koneellisen noston vedestä, kuljetuksen maalle sekä loppusijoituksen. Useilla tilaajilla on jo tarvittava kalusto tähän työhön, mikä vähentää lisäkustannuksia.

**Palvelupaketti**

Niittotyöpalvelu sisältää:

 1. **Kalusto**:

 • Niittovene.

 • Haravavene.

 2. **Henkilöstö**:

 • Kahden ammattilaisen työpanos.

 3. **Kuljetukset**:

 • Kaluston toimitus kohteeseen ja pois.

**Hinta ja rahoitus**

**Palvelun hinta tilaajalle:**

 • Kahden päivän työ (n. 14 tuntia): **3000 €**

 • Kokonaishankkeen hinta: **6000 €** (50 % hanketuki).

**Alueen kustannukset:**

 1. **Henkilöstökustannukset**:

 • Kahden henkilön työpanos (2 x 14 tuntia): **900 €**.

 2. **Kuljetuskustannukset**:

 • Kaluston kuljetus kohteeseen ja pois: **400 €**.

 3. **Polttoainekustannukset**:

 • kaluston polttoaineet: **100 €**.

 4. **Yhteensä:**

 • Alueen omat kustannukset: **1400 € / kahden päivän työpaketti**.

**Alueen nettotuotto:**

 • Myyntihinta tilaajalle: **3000 €**

 • Kulut: **1400 €**

 • **Nettotuotto alueelle**: **1600 € / kahden päivän työpaketti**.

**Omarahoitusesimerkki tilaajalle:**

 • Talkootyö:

 • Koneiden käyttö (60 €/h) 14 tuntia: **840 € • 2 = 1680 €**

 • Jälkityö (10 tuntia): **600 €**

 • Yhteensä: **2280 €**.

 • Todellinen rahallinen maksu tilaajalle: **720 €**.

**Tulo kaudessa**

Jos alue toteuttaa **4 kahden päivän työpakettia kauden aikana**:

 1. **Kokonaistulot tilaajilta:**

 • 4 x 3000 € = **12 000 €**.

 2. **Kustannukset:**

 • 4 x 1400 € = **5600 €**.

 3. **Nettotuotto alueelle:**

 • 12 000 € - 5600 € = **6400 € / kausi**.

**Kohderyhmät**

Potentiaaliset asiakkaat:

 • Osakaskunnat, jotka hoitavat vesistöjään aktiivisesti.

 • Kunnat, jotka tarvitsevat vesistön hoitoa.

 • Yhteisöt tai yksityiset tahot, joilla on tarve vesikasvillisuuden poistamiseen virkistyskäyttöä tai ympäristönhoitoa varten.

**Palvelukonseptin hyödyt**

 1. **Helppous tilaajille**:

 • Valmiiksi suunniteltu konsepti, joka sisältää kaiken tarvittavan toteutukseen.

 2. **Hankerahoituksen tuki**:

 • Kalatalousalue auttaa rahoituksen hakemisessa, mikä parantaa hankkeen toteutettavuutta.

 3. **Minimoi kustannuksia talkootyöllä**:

 • Talkootyö vähentää tilaajan omarahoitusosuutta merkittävästi.

 4. **Ympäristöhyöty**:

 • Vesistöjen puhdistaminen parantaa veden laatua ja virkistyskäyttömahdollisuuksia.

 5. **Kohderyhmien saavutettavuus**:

 • Potentiaalisia asiakkaita on helposti löydettävissä, ja palvelu on skaalattavissa eri alueille.

 6. **Kasvava kysyntä**:

 • Toiminnan jatkokehittäminen ja hyvä maine lisäävät kysyntää ajan myötä.

 7. **Yhteisöllinen toteutus**:

 • Talkootyön sisällyttäminen luo sosiaalista hyötyä ja vahvistaa yhteisöjen osallistumista vesistönhoitoon.

**Yhteenveto**

Niittotyöpalvelu tarjoaa kattavan ja kustannustehokkaan ratkaisun vesistöjen kunnostukseen. Valmiiksi suunniteltu konsepti, hankerahoituksen tuki ja talkootyön osuus tekevät palvelusta houkuttelevan tilaajille. Alueelle muodostuvat kustannukset ovat maltillisia, ja kauden aikana palvelu voi tuottaa merkittävää lisärahoitusta ekologisesti kestävään vesistönhoitoon. **Nettotuotto 6400 € / kausi** mahdollistaa palvelun laajentamisen ja kehittämisen tulevaisuudessa.

**Kustannukset alueelle**

 1. **Käsittelyasema**

 • Kokonaiskustannus alueelle hankkeessa tuki huomioiden (50 % tuki + talkootyö): **10 000–15 000 €**.

 • Talkootyöllä voidaan vähentää kustannuksia, kun sitä tehdään käsittelyaseman rakentamisvaiheessa.

 2. **Niittotyö**

 • **Nykyinen kalusto**: Kaikki muu on olemassa paitsi harava.

 • **Haravan kustannukset**: Voidaan valmistaa pienillä materiaalikustannuksilla talkootyönä. (300 €)

 • Kokonaisuutena niittotyön kustannukset ovat alhaiset.

Tekstissä esitetään valvontapalveluun liittyviä taloudellisia laskelmia ja toimintaperiaatteita. Alla tiivistetty analyysi:

**Palvelun tarjoaminen**

 • **Tarkoitus**: Tarjota maksullista valvontaa erityisesti kirjolohen istutusalueille, joilla tarvitaan tehostettua valvontaa. Tämä täyttää tarpeen, jota yleinen aluevalvonta ei kykene kattamaan budjetin puitteissa.

 • **Hinta tilaajalle**:

 • **30 € / tunti** (ei arvonlisäveroa, koska kalatalousalue ei ole alv-velvollinen).

 • Palvelu kattaa valvontatyökalut, valvontatunnit sekä mahdollisia lisätehtäviä, kuten siimojen keräämistä.

**Taloudelliset vaikutukset alueelle**

 1. **Kustannukset alueelle**:

 • Työntekijän palkka 20 € / tunti verokortin mukaan.

 • Kokonaiskustannukset lisäkuluineen noin **26 € / tunti**.

 • Y-tunnuksella laskuttaville maksetaan noin **25 € / tunti**.

 2. **Tuotot alueelle**:

 • Myyty tunti tuo alueelle **30 €**, josta jää kulujen jälkeen:

 • **4 € / tunti**, jos palkkaus tapahtuu verokortilla.

 • **5 € / tunti**, jos laskutus tapahtuu y-tunnuksella.

 3. **Kauden arvioitu tuotto**:

 • Myyntimäärä: **400 tuntia** kaudessa.

 • Nettotulot:

 • **1 600 €**, jos kaikki työt maksetaan verokortilla.

 • Mahdollisesti hieman enemmän, jos käytetään y-tunnuksella laskuttavia.

**Yhteenveto**

Palvelu tarjoaa lisäarvoa erityisesti kirjolohen istutusalueille tehostetun valvonnan kautta. Taloudellisesti palvelu tuottaa alueelle maltillista tuloa, mutta sillä voidaan kattaa osittain valvonnan lisäkustannuksia, samalla edistäen alueen kalastuksenhallintaa ja ympäristönhuoltoa. Suurin hyöty on palvelun operatiivinen merkitys, vaikka taloudellinen vaikutus jää suhteellisen pieneksi.

Jatkuu…..